

わっきーさん

この度は、年末の懇親会(忘年会)に参加させて頂き、本当にありがとうございました。間違いなく、僕の今後の人生が劇的に好転していくきっかけとなる、年間で最後の一大イベントであったと断言できます。

ひとこと、先に結論を言わせていただくとすれば、

「このタイミングで参加できて、本当に良かった...」

という事が、今回の懇親会に対してのただただ率直な感想です。そして、懇親会に参加した事を機に、僕の価値観は大きく変わりました。ここからは、僕にどのような変化があったのかなどを交えながら、当日の感想を書かせて頂きます。

当日のお昼ごろ、わっきーさんからのメルマガが届きまして、ちょうど名古屋でビジネス仲間と作業をしていた所でした。ですが、瞬間で新幹線を押さえ、夕方に入っていた予定を調整し、「ぜひ参加させて下さい!」とメールを打ち、新幹線に

飛び乗りました。この時、脳裏に浮かんでいたのは、前回の懇親会のオファー（これを当日募集でしたね）に、もたもたして参加できず悔い思いをしたシーンと、わっきーさんが以前レポートで書かれていた、目上の方から「沖縄楽しいよ！来る？」という連絡が来た時に即飛行機を取ったというお話でした。

それらが僕をつき動かし、最悪参加できなくても行動してみようというマインドで反射的に動きましたが、東京へ向かう道中で「お越しください！」とのお返事をいただいた時には、無意識にガッツポーズを決めてしまった程、とてもワクワクしておりました。

そして懇親会のお店へ。

まず到着して思ったのは「今日の今日で募集して、この集まり具合は一体何なんだ…」という衝撃でした。

茨城や滋賀から駆けつけた方もいらっしゃって、皆さん

「わっきーさんの懇親会のためだけに」と言っていましたね。

言葉の崩れを恐れず言いますと「これだけの人が即集まるの、

かけえー!!」と、わっきーさんの人間的な魅力や、構築された

ファン作りの仕組みに凄みを感じました。わっきーさんにとって初対面の方もいらしたようですが、皆さんわっきーさんの発信を見ているので色々なエピソードをよく知っていましたし、

「ぜひお話を聞きたい!」と前のめり状態でしたね。

僕からしますと、これには本当に希望が湧きました。ネットの発信のみでもここまでの濃いファンを現実^ニに作っていきけるんだ! と、元々頭だけで理解が止まっていた部分が、ここでストーンと腑に落ちてきたのです。

当日、わっきーさんや参加者の方々も仰っていましたが、準備に前もって人数を集められる人はいても、逆に準備なしで集めることは実際問題すごく難しいと思います。僕が知る限り、それを何度も実現しているのはわっきーさんしか見たことがありません。

この話題の時にとっても印象深かったのは、わっきーさんが

「今日の今日で集めるのは自分的にも挑戦で、もし集まらなかったらまたゼロからやり直そう、くらいの気持ちでやっていますよ。」

と仰っていた事です。現状に満足することなく、常に挑戦して

自分を高めようとするわっきーさんのスタンスには非常に感動しました。

あと単純に男として格好よくて憧れる音分です。

わっきーさんレベルの方でもこんな風に挑戦されているのだから、

まだ及ばない自分こそ、わっきーさんのように取り組まねば、と

強い刺激を頂くことが出来ました。

また、いわゆる「稼ぐ系発信」の本音を完全に飛び越えている

わっきーさんの日々の活動や、天井を決めずに挑戦し続けられ

ている姿には本当に勇気を頂けますし、このような方はどこを

探しても居ないなと思っています。

今回はそんなわっきーさんに、あのくらいの参加費で直接お会い

してお話ができるという事で、(決してご自身の安売りとはい思いませんが)

僕にとっては絶対に逃したくない大チャンスでした。

実際、数十名にのぼる応募者からさらに絞り込んで、全員と

しっかり話ができるようにご配慮いただいていた点や、取り組んで

いるビジネスが褪らないようにして組合せが面白そうなメンバーを

集めて下さるなど、収益性を度外視して価値ある場を設けて

いただいたと感謝しています。参加されていたメンバーは、わっきーさん
だからこそ集められた方々だったと思いますし、そのような出会いの
機会をいただけた事にも感謝です。本当にありがとうございます。
僕と同じ20代の方も多く参加されていましたが、淡々とビジネス
に取り組む前に進んでいることも知ってさらに刺激を受けたり、
新たな繋がりが生まれたりもしました。

わっきーさんは懇親会の中で、常に学ぶ姿勢でいることや、
もっと上の世界に行きたいんですよ、と幾度もお話しして下さい
ましたが、これまでの経験談をお話しいただく中でも、変わらず
そのスタンスを貫かれて来たのだという事がひしひしと伝わって
来ました。またわっきーさんは「安定」は安きに定ると書くから
自分は好きではないし目指していない」とも仰っていましたか、
わっきーさんのように常に貪欲に学び、上を目指す人が
減るはずはないな、と確信するに至っています。

同時に、じゃあ自分はどうか？と問いかけた時、「上を目指す
とは言いつつも、知らない事はかりの甘ちゃんで、それにもかかわらず

学びへの投資を怠ってお金を無駄に残しているな」と。

自覚することが出来ました。お金は上手く使ってなんぼだな、と。

これが、狭い世界で安住しようになっていた僕にとって、非常に大きな気づきだったんです。

わっきーさんに今回このタイミングでお会い出来ていなかったら、何も思わぬまま一年がスタートしていたと思うと、正直ゾッとします。気づき、かけを頂き、本当にありがとうございます。

また別のシーンになりますが、現在の受験塾経営に関する話題になった際、ビジネスとしてどのように拡大していったのか等、裏話的な部分も大変勉強になりました。内容を書いて良いのか分かりかねますので明言は避けますが、そのお話からの学びとしては「ビジネスを立ち上げる時は、顧客のためありきで徹底して価値提供に専念すること」そして、「価値提供が出来ていれば、人が集まって来て、お金をもらう形でも自然と成立する」という事でした。

今後自分が新しいビジネスの立ち上げを行ったり、関わる際には、わっきーさんに教えていただいたマインドセットでスタートするよう致します。

また、そのお話の流れで [redacted] という

質問に対しては、“レシピの引き出しが少ない料理人”の例えを交えて

「すぐノウハウが枯渇するのが怖いなら、学んでレシピを増やすべき」

と明快なお答えを頂きました。このお話のおかげで、自分が学びに

対して逃げの姿勢だったのだと自覚し、弱さと向き合うきっかけ

となりました。ありがとうございます。

今更ですが、今回わっきーさんがセッティングして下さったお店は
1次会、2次会ともに大変おしゃれて、提供されたお料理も本当に

美味しく最高でした！個人的にリピートの予約もしてしまった程で、

わっきーさんのグルメっぷりを垣間見ました。ただ、それだけでなく

実際のメニューと関連付けて飲食店の売上を大きくするための

ポイントなど、ビジネスに通じる部分の視点も貴重な学びとなりました。

既存顧客のリピートがまず重要で、客が客を呼ぶようになれば回る。

ではそのためにわっきーさんほどどのように考え、1つ1つのメニューや

店員の接客にまで落としこみ経営(もしくはコンサル)されているのか

お話頂き「そこまでお考えになっているんですね…！」と言葉が漏れました。

何が売上に繋がるポイントなのか？が見えているわっきーさんにとって「そこまで考えて…」の“そこまで”が当然のレベルなのだと思いますが懇親会で教えて頂いた内容をそのまま提案するだけでも、売上、そして利益も何倍以上に跳ねるお店は数知れずと思いました。

僕が飲食店のコンサルに入る機会があった際には、有難くマネさせて頂こうと心に決めました。その際にはコンサルフィーで是非、わっきーさんにお料理など御馳走させていただければ幸いです。

関連して、コンサルに入る時のわっきーさんの徹底ぶりには本当に驚きました。 [REDACTED] 1件売れたらエース級
だという億 [REDACTED] 身が2週間で2本
売った、と [REDACTED] それ以上に衝撃

だったのは徹底したリサーチぶりです。説明を受けるお客様やクライアントにまで「なんでそこまで知ってるの？」と言われる程まで調べつくしていたエピソードは「エ巻」でした。

今回、わっきーさんからは飲食店をはじめ様々なコンサル事例をお話いただきましたが、以前の僕でしたら「そうは言っても、

B to B のコンサル実績がないと入り込みが難しいのでは...」
とか悩んでいたと思います。しかしその点も、超スライクの回答
を頂き一瞬には解消してしまいました。今では出来る気しか
しない、そんな状態です。

このように、わっきーさんに対し何度も質問させて頂いたのですが
投げかけた全ての問いに対し、バッサバッサと切れ味鋭い
お答えを下され、「わっきーさんの脳内はどうなっているんだ...」
とか「なぜそんな事までご存知なのだろう...」と感嘆し続けて
おりました。

日頃から、「情報が大事。知識にガンガン投資するのが
最強。」とわっきーさんは伝えて下さっていますが、今回ほど
「本当に情報投資、最強なんだ」と肌で感じた日は
ありません。それも、わっきーさんが「自身が言行一致で本現
している姿を見せて下さっているからこそです。

改めて、懇親会で僕が得て帰った一番大きな物を振り返ると
「わっきーさんの、貪欲に情報投資して実力を付けて行くスタンス」

これに終始すると考えております。

以前までの自分は、労働収入のビジネスで1000万、2000万と稼いだくらいで、ある程度やった感を無意識に持ってしまい、進化スピードが完全に鈍化していました。まだまだ貪欲に学んで知識を付け、行動に移せば、いつ実力不足がたたって危くなるかもしれない状況なのにです。

今回、わっきーさんから

「佐々木さんは知らないだけで、僕からしたらマジで貧乏ですからね」

「知らない事がある時点で、それは弱すぎですよ」

「1000行ける所を10しか行けないのも、騙されてるのと一緒だと僕は思ってます。知識付ければ、一億が数年がかりでなくて3ヶ月でも僕みたく超える方法があるとかわかります」

など金言を頂きましたので、ご助言の通り確りと学ばせていただきます。

自分よりも遙かに前を、減速することなく進んで行かれるわっきーさんを目の当たりにし、「自分は何をモタついているんだ」と、

その差に悔しきもありますが、同時に、わっちーさんから学ぶ
先に訪れる自分の進化に対して、とても大きな希望や楽しみ
が湧いています。

繰り返しにはなってしまうかもしれませんが、今回の懇親会に参加させて
いただいた事は、僕の人生が大きく飛躍する分岐点になる
ことは間違いありません。

ここには書ききれなかったお話も、帰宅してから改めてメモを
全て整理し直し、僕の価値観を大きく変えた、5時間超に
および貴重な学びの記録として保存致しました。

今回は大切なお時間をいただき、本当にありがとうございました。
そして是非、引き続きわっちーさんの知識や経験、思考など
あらゆる面から勉強させて下さい。今後とも宜しくお願い致します。
最後まで僕の感想をお読みいただき、ありがとうございました。

佐々木